

CMS Seçim, Lisans & Exit Planlama Şablonu — Yazılım / Vendor Strategy (v1.0)

Asset Amaç: Bu audit sheet; yeni bir CMS seçimi sürecini yalnızca sığ bir “özellik listesi” karşılaştırmasından çıkarıp veri taşınabilirliği, toplam sahip olma maliyeti (TCO), servis seviyesi taahhütleri (SLA) ve sistemden çıkış (exit) planı üzerinden rasyonel şekilde değerlendirmeyi sağlar. Sistem sağlayıcı bağımlılığı (vendor lock-in) riskini puanlayarak, sözleşme maddeleri ve teknik önlemlerle (export/backup) 3–5 yıllık kurumsal platform riskini tamamen yönetilebilir hale getirir.

Kim Kullanır?: IT/Ürün Liderleri, Satın Alma/Finans Ekipleri, Ajans Proje Yöneticileri (PM), SEO ve Analitik Liderleri.

Nasıl Kullanılır?

1. Aday durumundaki CMS seçeneklerini mimari yapılarına göre (SaaS, self-hosted veya open source) kategorize ederek listeleyin.
2. Altyapıların export/backup esnekliğini, API limit sınırlamalarını, gerçek lisans maliyetlerini ve SLA taahhüt maddelerini tarafsızca skorlayın.
3. Olası bir sistem ayrılığı senaryosu için exit planını (veri iade biçimi, geçiş/migration penceresi) ve 3 yıllık toplam maliyet (TCO) simülasyonunu yazarak kararlaştırın.

TEMPLATE — CMS Seçim, Lisans & Exit Planlama Denetim Matrisi

A) Vendor Lock-in & Altyapı Risk Skoru (0–5)

Seçilecek platformun kurumsal bağımsızlık ve finansal sürdürülebilirlik seviyesini puanlayın:

- **Veri Taşınabilirliği / Export & Schema (0–5):** ____ (0: Veriler içeride hapis, ham export veya toplu API çekimi yok - 5: Tüm içerik şeması, medya ve metadata kayıpsız ve açık formatlarda export edilebiliyor)
- **Lisans / TCO Şeffaflığı (0–5):** ____ (0: Sayfa sayısı, editör adedi veya trafik arttıkça gizli maliyetler katlanıyor - 5: Sabit bütçelenebilir, gizli veya sürpriz ek maliyet barındırmayan şeffaf fiyatlandırma)
- **API Limit ve Ölçek Riski (0–5):** ____ (0: İstek başına katı limitler var, anlık trafik yükselmelerinde sistem çöküyor veya fatura patlıyor - 5: Esnek kota, adil kullanım kotası (SLA) yüksek veya open-source limitsiz altyapı)
- **SLA ve Destek Kalitesi (0–5):** ____ (0: Kritik bir sorunda muhatap yok, ticket dönüş süresi belirsiz - 5: 7/24 dedike destek, dakikalar ile sınırlı kritik müdahale garantisi ve cezai şart içeren sözleşme)
- **Exit Plan Netliği (0–5):** ____ (0: Sözleşmede ayrılık süreci, verilerin teslimi veya geçiş desteğine dair tek bir kelime yok - 5: Sözleşme feshedildiğinde verilerin nasıl, ne sürede ve hangi standartta teslim edileceği yasal olarak taahhüt edilmiş)

$$\text{\text{Toplam CMS Stratejik Karar Skoru}} = \text{\text{Puanlanan 5 Kriterin Toplamı}} \quad (\text{\text{Maksimum: }} 25)$$

B) Stratejik Yorum ve Risk Bölgeleri

- **KIRMIZI (Kritik Risk / Skor: 0–9):** Yüksek bağımlılık (vendor lock-in) riski. Verileriniz platforma hapsolmuş durumda ve uzun vadeli maliyetler öngörülemez düzeyde: _____
- **SARI (Gelişim Alanı / Skor: 10–18):** Özellik seti zengin ancak yasal/teknik güvenceler eksik; sözleşmeye ek maddeler ve export rutinleri eklenmeli: _____
- **YEŞİL (Güvenli Altyapı / Skor: 19–25):** Tamamen şeffaf, taşınabilir ve 3-5 yıllık planlamada şirketi yasal veya finansal dar boğaza sokmayacak açık/esnek mimari: _____

C) İlk 10 Tedarik ve Sözleşme Aksiyon Listesi

1. **Aksiyon 01 (Strateji / Satın Alma):**

2. **Aksiyon 02 (Strateji / Satın Alma):**

3. **Aksiyon 03 (Strateji / Satın Alma):**

4. **Aksiyon 04 (Strateji / Satın Alma):**

5. **Aksiyon 05 (Strateji / Satın Alma):**

6. **Aksiyon 06 (Strateji / Satın Alma):**

7. **Aksiyon 07 (Strateji / Satın Alma):**

8. **Aksiyon 08 (Strateji / Satın Alma):**

9. **Aksiyon 09 (Strateji / Satın Alma):**

10. **Aksiyon 10 (Strateji / Satın Alma):**

D) Öncesi / Sonrası Finansal & Teknik Kontrol Matrisi

Platform seçiminde geleneksel yaklaşımlar ile hedeflenen yeni nesil güvence yapısı:

Referans alınan **image_20ce41.png** tablosundaki hedeflere göre süreç şu şekilde izlenmektedir:

Başlık	Mevcut Durum (Önce)	Hedef Durum (Sonra)	Kurumsal Not / Güvence
Export kapsamı	TBD (Belirsiz / Kapalı Yapı)	Tam	Tüm medya, içerik ilişkileri ve metadeta şeması ham veri formatlarında (JSON/CSV) kayıpsız indirilmelidir.
Exit maddesi	TBD (Yasal Boşluk / Riskli)	Net	Sözleşme feshi durumunda verilerin iade süresi, formatı ve vendorun geçiş desteği taahhüt altına alınır.

E) Nasıl Uygulanır? (5 Stratejik Tedarik Kuralı)

- Sözleşmeye "Kayıpsız Veri İade" Maddesi Ekleyin:** Vendor ile masaya oturduğunuzda, sözleşmenin feshi veya sona ermesi durumunda tüm veritabanının yapılandırılmış bir formatta (JSON, XML veya SQL dump) ve tüm medya varlıklarının (orijinal çözünürlükte) ücretsiz olarak teslim edileceğini yasal taahhüt altına alın.
- 3 Yıllık Toplam Sahip Olma Maliyetini (TCO) Hesaplayın:** Yalnızca bugünkü sayfa veya kullanıcı sayısına göre lisans teklifi almayın. Sitenin trafiği 5 katına çıktığında, API çağrıları arttığında veya ek içerik ekipleri kurulduğunda ödeyeceğiniz gizli maliyet basamaklarını simüle edin.
- SLA İhlali Durumunda Maddi Yaptırım Tanımlayın:** CMS altyapısının kapalı kalması (downtime) durumunda, pazarlama kampanyalarınızın ve rezervasyon akışınızın duracağını unutmayın. Sözleşmedeki SLA oranının (%99.9 gibi) altına düştüğünde uygulanacak net finansal tazminat veya kesinti maddelerini baştan netleştirin.
- Haftalık Otomatik Harici Yedekleme (Backup) Rutini Kurun:** Canlı verileriniz hangi bulutta veya SaaS altyapısında olursa olsun, CMS'in yedekleme API'larını kullanarak tüm içerik havuzunuzu haftada bir kez kendi kurumsal AWS, Google Cloud veya şirket içi güvenli sunucularınıza otomatik indiren bağımsız bir köprü kurun.
- Özellik Listelerine Değil, Entegrasyon Esnekliğine Odaklanın:** Bir CMS'in binlerce yerleşik eklentiye sahip olması her zaman bir avantaj değildir. Önemli olan, gelecekte kullanmak isteyebileceğiniz modern bir analitik aracına, yeni bir CRM'e veya kişiselleştirme motoruna API/Webhook seviyesinde ne kadar kolay ve pürüzsüz bağlandığıdır.

Deliverables (Teslim Edilecek Çıktılar)

- **Vendor Risk Matrisi + Skor:** Aday platformların teknik borçlarını, yasal açıklarını ve altyapı bağımlılıklarını rasyonel şekilde puanlayan karar destek matrisi.
- **Sözleşme Madde Listesi (SLA / Exit):** Satın alma ve hukuk ekiplerinin imza öncesinde vendor sözleşmesine eklemesi gereken koruyucu teknik ve idari madde şablonları.
- **3 Yıllık TCO Simülasyonu:** Gelecekteki iş büyüme senaryolarına göre (trafik, kullanıcı, API kotaları) platformun şirkete çıkaracağı gerçek kümülatif maliyet projeksiyonu tablosu.



[Checklist / Framework Card]

IT liderleri, satın alma yöneticileri ve ürün sahiplerinin CMS tedarik süreçlerinde sistem sağlayıcı bağımlılığı (vendor lock-in) riskinden kaçınmalarını sağlamak amacıyla tasarlanmış, 1200x1200px kare formatında yüksek çözünürlüklü bir kurumsal checklist kartı. Koyu antrasit ve teknik platin tonlarındaki arka plan üzerinde, "Veri Taşınabilirliği Esnekliği", "Şeffaf TCO Maliyet Projeksiyonu", "Sözleşmesel Exit Güvencesi" ve "SLA Cezai Şart Tanımları" gibi kritik idari kontrol maddeleri, yanlarında parlayan neon yeşili doğrulama onay ikonları bulunan son derece scannable ve endüstriyel bir checklist düzeninde sergileniyor.

VENDOR LİSANS VE EXIT STRATEJİSİ AKIŞI



[KPI / Score Card]

Platform seçim sürecinde karar verici mercilere sunulmak üzere hazırlanmış, 3 yıllık Toplam Sahip Olma Maliyeti (TCO) kırılımlarını, API kota aşırımları ve altyapı büyüme maliyet projeksiyonlarını bir bakışta gösteren finans ve IT odaklı, 1200x1200px kare formatında yüksek çözünürlüklü bir karar destek KPI skor kartı. Grafir gri minimalist bir zemin üzerinde parlayan metalik mavi ve hafif altın sarısı göstergeler, aday platformların bağımlılık risk puanını ve finansal sürdürülebilirlik seviyesini "clarity at a glance" felsefesiyle görselleştiriyor.